

# DEAL Foundation Jaarrekening 2021

Opgemaakt te Leiden op 17-02-2022



## Inhoudsopgave

<b>Beschrijving</b>	<b>3</b>
<b>Balans per 1 januari 2021</b>	<b>4</b>
<b>Staat van baten</b>	<b>5</b>
<b>Staat van lasten</b>	<b>6</b>
<b>Toelichting baten</b>	<b>7</b>
<b>Toelichting lasten</b>	<b>8</b>
<b>Bufferbeleid</b>	<b>8</b>
<b>Conclusie</b>	<b>8</b>
<b>ANBI status</b>	<b>9</b>
<b>Ondertekening</b>	<b>10</b>

## Beschrijving

### **Stichting DEAL Foundation**

Kaiserstraat 25

2311GN Leiden

Datum van oprichting: 28-11-2007

Rechtsvorm: stichting

### **Activiteiten**

Het initiëren, ontwikkelen, ondersteunen, financieren en uitvoeren van duurzame projecten in samenwerking met partnerorganisaties overal ter wereld om mensen in armoede en/of kansarme situaties te helpen.

### **Missie**

DEAL Foundation zet zich op internationaal niveau in om betere toekomstperspectieven te creëren voor mensen met relatief weinig toegang tot kennis en/of kapitaal door het stimuleren van sociaal ondernemerschap vanuit eigen initiatief.

### **Bestuursleden**

Voorzitter	Thomas van Dorpel
Secretaris	Maureen van Leeuwen
Penningmeester	Jelle van Pinxteren
Project Coördinator	Inge Frankenhuijzen
Assessor Intern	Nicola Braam
Assessor Extern	Maud van de Kar
Assessor Acquisitie	Lucia Hoogerland

In dit jaarverslag is de jaarrekening opgenomen voor de periode van 1 januari 2021 tot en met 31 december 2021. Deze bestaat uit een balans, de staat van baten en lasten, een uitgebreide versie van de staat van baten en lasten met een toelichting en aanvullende informatie met betrekking tot de ANBI-status.

## Balans per 1 januari 2021

	31-12-20	31-12-21
<b>Activa</b>		
Vaste activa	€0,00	€0,00
Vlottende activa	€0,00	€0,00
Liquide middelen	€18.159,15	€24.560,15
<b>Totaal activa</b>	<b>€18.159,15</b>	<b>€24.560,15</b>

	31-12-20	31-12-21
<b>Passiva</b>		
Vreemd vermogen	€0,00	€0,00
Eigen vermogen	€0,00	€24.560,15
<b>Totaal passiva</b>	<b>€18.159,15</b>	<b>€24.560,15</b>

## Staat van baten

31-12-2020		31-12-2021	
<b>Fondsen</b>		<b>Fondsen</b>	€ 9.520,00
	€ 8.410,00		
<i>Hofstee Stichting</i>	€ 3.500,00	<i>Stichting CCHO</i>	€ 5.000,0
<i>Avondmaal Project</i>	€ 4.000,00	<i>Voedselbank project</i>	€ 4.010,0
		<i>Stichting Recycling Westland</i>	€ 500,00
<i>Stichting Paulien</i>	€ 750,00	<i>LUF</i>	€ 10,00
<i>Fonds1818</i>	€ 145,00		
<i>LUF</i>	€ 15,00	<b>Bedrijfssponsoring</b>	€ -
<b>Bedrijfssponsoring</b>	€ 250,00	<b>Donaties</b>	€ 1.146,76
<i>Rabobank</i>	€ 250,00	<i>Collecte</i>	€ 900,83
<b>Donaties</b>	€ 2.358,36	<i>Donorbox</i>	€ 240,93
<i>Losse donaties</i>	€ 275,00	<i>Losse donaties</i>	€ 5,00
<i>Donorbox</i>	€ 1.027,01	<b>Geldwerving</b>	€ 2.418,54
		<i>Projectgroep Cambodja</i>	€ 628,60
<i>Collecte</i>	€ 1.056,35	<i>Mondkapjesactie bestuur</i>	€ 481,00
<b>Geldwerving</b>	€ 677,49	<i>Projectgroep Zambia</i>	€ 480,08
<i>Projectgroepen</i>	€ 362,50	<i>Projectgroep Tanzania</i>	€ 407,70
<i>Bol.com</i>	€ 218,83	<i>Bol.com</i>	€ 207,26

		<i>L.V.S.S. Augustinus</i>	€ 93,00
		<i>WHYNOTDONATE</i>	€ 91,46
<b>TOTAAL</b>	<b>€11.695,85</b>	<b>TOTAAL</b>	<b>€13.085,30</b>

## Staat van lasten

	31-12-20		31-12-21
<b>Projecten</b>		<b>Projecten</b>	
<b>Cambodja</b>	<b>€ 2531,37</b>	<b>Cambodja</b>	<b>€1420,70</b>
Projectkosten	€ 2371,07	Projectkosten	€1370,47
Voortgangskosten	€1555,04	Voortgangskosten	€ 1144,13
Trainingen	€ 403,00	Trainingen	€ 0,00
Transport	€ 33,00	Transport	€ 13,37
Management support	€ 328,61	Management support	€ 174,82
Non-group administrator	€ 51,38	Non-group administrator	€ 38,14
Vliegtickets	€ 0,00	Vliegtickets	€ 0,00
Transactiekosten	€ 90	Transactiekosten	€ 50,00
Onvoorzien	€ 80,30	Onvoorzien	€ 0,00
<b>Tanzania</b>	<b>€ 969,84</b>	<b>Tanzania</b>	<b>€ 1548,00</b>
Projectkosten	€ 924,84	Projectkosten	€ 1540,00
Opstartkosten	€ 308,00	Opstartkosten	€ 0,00
Voortgangskosten	€ 280,00	Voortgangskosten	€ 940,00
Trainingen	€ 240,84	Trainingen	€ 260,00
Transport	€ 96,00	Transport	€ 308,00
Vliegtickets	€ 0,00	Vliegtickets	€ 0,00
Transactiekosten	€ 45,00	Transactiekosten	€ 40,00
<b>Zambia</b>	<b>€ 2322,47</b>	<b>Zambia</b>	<b>€ 0,00</b>
Projectkosten	€ 1.668,73	Projectkosten	€ 0,00
Opstartkosten	€ 227,71	Opstartkosten	€ 0,00
Voortgangskosten	€ 172,18	Voortgangskosten	€ 0,00
Trainingen	€ 1.268,84	Trainingen	€ 0,00
Stagevergoeding	€ 255,00	Stagevergoeding	€ 0,00
Transactiekosten	€ 105,00	Transactiekosten	€ 0,00
Coronakosten	€ 293,74	Coronakosten	€ 0,00
<b>Stichting</b>		<b>Stichting</b>	
Promotiekosten	€ 307,50	Promotiekosten	€ 0,00
Collecte	€ 20,70	Collecte	€ 21,11
El Cid	€ 0,00	El Cid	€ 0,00
Website	€ 138,73	Website	€ 116,8
Bank	€ 140,17	Bank	€ 128,43
Overig	€ 305,77	Overig	€ 3327,50
Acquisitiekosten	€ 158,81	Acquisitiekosten	€ 0,00
Overzien	€ 22,40	Onvoorzien	€ 0,00
<b>TOTAAL</b>	<b>€ 7.842,38</b>	<b>TOTAAL</b>	<b>€ 8.400,75</b>

## Toelichting baten

In 2021 is er veel geld binnengekomen door middel van fondsen. Met name Stichting CCHO en het voedselbank project hebben veel geld opgeleverd. Hier moeten echter wel kanttekeningen bij geplaatst worden. Zo is Stichting CCHO specifiek voor Cambodja gereserveerd en heeft het voedselbank project een flinke investering vereist.

Wat betreft bedrijfssponsoring bleek 2021 een lastig jaar. Naar alle waarschijnlijkheid hebben de meeste bedrijven door de coronacrisis financiële tegenvallers gehad en hierdoor minder geld beschikbaar voor goede doelen. De coronacrisis bood echter ook mooie kansen, zo heeft het bestuur €481 op weten te halen door middel van de mondkapjes actie. Ook de projectgroepen hebben dit jaar weer hard hun best gedaan en mooie bedragen op weten te halen door middel van leuke initiatieven zoals de raadactie met kerst. Deze initiatieven zijn erg belangrijk omdat de vrouwen in Zambia, Tanzania en Cambodja onze hulp nog steeds hard nodig hebben. Het doel van DEAL is om vrouwen in ontwikkelingslanden een beter toekomstperspectief te binnen door sociaal ondernemerschap en economische zelfredzaamheid te stimuleren.

Vorig jaar is besloten om tijdens de collecteweek extra in te zetten op online donaties door middel van een QR-code, toch is gebleken dat de losse donaties nog steeds verreweg het meeste opbrengen. De online donaties blijken echter wel een mooie toevoeging en hier zal de komende jaren dan ook zeker op voortgeborduurd worden.



## Toelichting lasten

De lasten zijn ten opzichte van voorgaande jaren flink gedaald. Deze daling komt met name doordat het contact met onze partnerorganisaties in Zambia en Tanzania erg slecht is. Het contract met de partnerorganisatie in Zambia is ontbonden en bij Tanzania zijn de betalingen tijdelijk stop gezet. Ons voornaamste doel is om vrouwen in ontwikkelingslanden een beter toekomstperspectief te bieden door sociaal ondernemerschap en economische zelfredzaamheid te stimuleren. Wij betreuren dan ook ten zeerste dat het contact zo stroef verloopt omdat wij op deze manier minder goed in staat zijn deze vrouwen te helpen. Wij hebben het volste vertrouwen dat er in 2022 nieuwe partnerorganisaties gevonden gaan worden en dat het geld van DEAL weer terecht komt op plekken waar dat het verschil kan maken.

Ook vallen de kosten van de stichting lager uit doordat evenementen zoals de EL-Cid niet zijn doorgegaan. Dit heeft als gevolg dat ons promotiebudget eigenlijk niet is aangesproken. Daarnaast is de vergunning van de collecteweek van mei 2021 al in 2020 betaald.

## Bufferbeleid

In 2019 is besloten om het bufferbeleid te verhogen naar €8000,- . Een bufferbeleid van €8000,- is iets wat wij als huidig bestuur ook voor dit jaar noodzakelijk achten. Dit jaar heeft ons laten zien dat de economische en sociale ontwikkelingen in de landen snel veranderen en dat wij hen ook graag willen kunnen blijven ondersteunen in tijden van crisis. DEAL hanteert dit bufferbeleid in het geval dat er onverwachts ontwikkelingen plaatsvinden, want dan kunnen wij als DEAL Foundation garant staan voor de projecten en ze nog minimaal 1 jaar lang financieren. Het bufferbeleid zal elk jaar worden herzien.

## Conclusie

Ondanks de pandemie is de continuïteit van DEAL en haar activiteiten bewaard gebleven. We hebben hard ons best gedaan om de wegvallende opbrengsten op te vangen met alternatieve inzamelingsacties en donatiemogelijkheden. Het contact met onze partnerorganisaties is dit jaar minder goed verlopen met als gevolg dat er minder betalingen zijn gedaan. Wij hebben echter goede hoop dat wij in 2022 nieuwe partijorganisaties kunnen vinden en verder kunnen met helpen van de vrouwen in Zambia en Tanzania. Naast de financiële continuïteit van DEAL, heeft de crisis ook het bestuur voor een uitdaging gezet om de situatie te reguleren. Hier hebben wij allen veel kennis van opgedaan.

## ANBI status

De belastingdienst hanteert de volgende eisen voor het behoud van de ANBI status:

- Uw instelling zet zich voor minstens 90% in voor het algemeen belang. Dit is de 90%-eis.
- De instelling heeft met het geheel van haar algemeen nuttige activiteiten geen winstoogmerk.
- Uw instelling en de mensen die rechtstreeks bij uw instelling betrokken zijn, voldoen aan de integriteitseisen.
- De bestuurders of beleidsbepalers van uw instelling mogen niet over het vermogen van de instelling beschikken, alsof het hun eigen vermogen is.  
Er moet sprake zijn van gescheiden vermogen.
- Uw instelling mag niet meer vermogen aanhouden dan redelijkerwijs nodig is voor het werk van de instelling. Daarom moet het eigen vermogen beperkt blijven.
- De beloning voor bestuurders is beperkt tot een onkostenvergoeding of minimale vacatiegelden.
- Uw instelling heeft een actueel beleidsplan.
- Uw instelling heeft een redelijke verhouding tussen kosten en bestedingen.
- Geld dat overblijft na opheffing van uw instelling wordt besteed aan een ANBI met een soortgelijk doel.
- Uw instelling voldoet aan de administratieve verplichtingen.
- Uw instelling publiceert bepaalde gegevens op een internetsite.

DEAL Foundation ontwikkelt zich conform de eisen van de ANBI-status. Dit financieel jaarverslag draagt onder andere bij aan het waarmaken van onze status. Het geeft een duidelijk inzicht in onze uitgaven en inkomsten. Vooral de uitgaven zijn heel belangrijk en de kosten-baten analyse laat zien dat wij als stichting alleen maar uitgaven maken die het algemene nut beogen. Ofwel om projecten op te starten en voort te zetten, ofwel om betekenisvolle en rendabele investeringen te maken in de promotie van DEAL en onze projecten voor onze naamsbekendheid.

In 2021 hebben 100% van de uitgaven het algemeen nut van de stichting gediend. Voorbeelden hiervan zijn investeringen in de projecten in het buitenland, het onderhouden van de stichting en deze verder promoten. Bij geen van onze uitgaven hebben wij een winstoogmerk en ons bestuur en onze vrijwilligers krijgen geen beloningen vanuit DEAL voor hun werkzaamheden bij DEAL. Verder streven wij ernaar om een zo redelijk mogelijke verhouding te hebben tussen kosten en inkomsten en hebben wij als stichting een actueel beleidsplan (zie website: [www.dealfoundation.nl](http://www.dealfoundation.nl)). Met een bufferbeleid van €8000,- zijn wij in staat om het algemene nut van de projectgroepen te blijven ondersteunen, in het geval de stichting niet kan blijven voortbestaan. Verder voldoen we aan alle andere eisen die gelden voor de ANBI status.

## Ondertekening



Jelle van Pinxteren  
Penningmeester



Thomas van Dorpel  
Voorzitter